



GLOBAL
RÉSEAU INTERNATIONAL GLOBAL
VINS & SPIRITUEUX

Les Vins du Réseau International Global est une agence de vins et de portos au Québec depuis 1999. Le succès de la compagnie c'est la compétence, l'expérience et les connaissances de ses employés. Nos priorités sont l'efficacité et la réussite dans ce que nous entreprenons, combiné avec la qualité de nos produits.

Nous sommes à la recherche d'un(e):

**Représentant(e) des ventes pour la
Rive-Sud de Montréal (Rive-Sud, Montérégie, Estrie).**

SOUS LA DIRECTION DU DIRECTEUR DES VENTES

Vous aurez à :

- Gérer votre territoire, sa croissance ainsi que la clientèle déjà établie.
- Avoir de grandes habiletés en prospection.
- Vous orienter vers les résultats, faire preuve d'initiative, afin d'offrir un excellent service.
- Développer la distribution des vins dans les succursales de la SAQ de votre territoire.
- Développer les ventes dans la restauration.
- Atteindre les objectifs du nombre et de fréquence des visites.

EXIGENCES

- De 2 à 5 ans d'expérience dans la représentation de produits de consommation (milieu du vin un atout, ou domaine connexe).
- Expérience pertinente dans la vente et posséder des habiletés reconnues.
- Certificat en ventes et marketing ou toute autre expérience connexe.

COMPÉTENCES

- Connaissance des logiciels de la Suite Office (Excel, Word, etc.).
- Excellente connaissance des vins (sommellerie un atout).
- Bonne connaissance du marché de la SAQ (un atout).
- La connaissance du milieu de l'hôtellerie et de la restauration constitue un atout.

CONDITIONS OFFERTES

1. Poste permanent à temps plein.
2. Rémunération selon l'expérience.
3. Salaire très compétitif et bonis.
4. Avantages sociaux (assurance groupe).
5. Outils de représentation à la fine pointe de la technologie.

Poste libre dès maintenant.

Merci d'envoyer votre profil de candidature à: info@globalinc.ca

Seules les personnes sélectionnées seront contactées